

Verhandlungsvorbereitung

1. Interessen

Eigene:

Andere:



2. Optionen

Wie könnte eine Übereinkunft oder Teile der Übereinkunft aussehen?

3. Was ist zu tun, dass es zu einer Übereinkunft kommt?

Von mir:

Von anderen:



4. Beste Alternative

5. Alternativen der Anderen

6. Grenzen: Welche Grenzen dürfen nicht überschritten werden?

7. Zugeständnisse:



8. Ist die Umsetzung der gefundenen Lösung möglich?

tatsächlich:

rechtlich:

9. Erfüllt das System die ihm zugeordnete Funktion mit dieser Lösung auch weiterhin?

10. Woran könnte die Funktionsfähigkeit des Systems scheitern?

